

Die besten Jobs für Fach- und Führungskräfte



Mitarbeiter*in Vertriebsinnendienst B2B

Für unseren Kunden suchen wir am Standort Linz nach Verstärkung.

Das sind wir!

Das eXperts consulting center, eine Business Unit der I.K. Hofmann GmbH, fungiert als Schnittstelle zwischen Unternehmen und qualifizierten Spitzenkräften.

Von der Suche bis zur Anstellung unterstützen wir beide Seiten, damit am Ende eine Partnerschaft entsteht, die alle voranbringt.

Ihr Erfolg ist uns wichtig und dafür nehmen wir uns Zeit. Profitieren Sie von unserem globalen Netzwerk und werden Sie Teil der Erfolgsgeschichte.

Wen suchen wir?

- › Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung sowie mindestens zwei Jahre Erfahrung im Kundenkontakt, idealerweise im B2B-Vertrieb
- › Sehr gute Englischkenntnisse und kommunikationsfähige Deutschkenntnisse werden vorausgesetzt, weitere Sprachkenntnisse, insbesondere eine nordische Sprache, sind von Vorteil
- › Sehr gute Excel-Kenntnisse notwendig, SAP-Kenntnisse sind wünschenswert
- › Strukturierte, kundenorientierte und vertriebsstarke Arbeitsweise

Was erwarten wir?

- › Betreuung und Ausbau von B2B-Kundenbeziehungen
- › Neukundenakquise sowie Reaktivierung inaktiver Kunden & Upselling bei bestehenden Stammkunden
- › Angebotserstellung, Auftragsbearbeitung und laufende Kundenkommunikation

- › Pflege von Kundendaten und vertriebsrelevanten Informationen
- › Gelegentliche Teilnahme an Messen oder Kundenbesuchen

Das erwartet Sie bei uns!

- › Ihre Benefits



- › Für diese Position ist ein attraktives und leistungsorientiertes Vergütungspaket vorgesehen. Dieses besteht aus einem fixen Bruttomonatsgehalt von mindestens EUR 3 000,00 - abhängig von Qualifikationen und Erfahrung ist eine Überzahlung möglich - sowie einem variablen, ungedeckelten Prämienmodell.
-